

MOJE ORDINACE

Dvoudenní interaktivní školení ve Velkých Pavlovicích

První den programu

08:00 – 09:00 Registrace

**09:00 – 11:00 Poznej sám sebe:
Personální SWOT analýza**

Mgr. Libor Komárek

Odhalíte své kompetence, definujete své motivace k založení zubní praxe a stanovíte si cíle vlastního rozvoje. Dozvíte se také, jak se dále rozvíjet.

**11:00 – 12:30 Oběd
a jízda ve vozech BMW**

**12:30 – 14:30 Prodejní dovednosti I.
MDDr. et Bc. Tomáš Machač**

Prodej služeb začíná už před vstupem do ordinace. Dozvíte se, jak na analýzu klientely z hlediska nastavení vhodné marketingové strategie. Dáme vám také tipy na mapování zákaznické cesty. Naučíte se rozumět potřebám svých pacientů a prodávat jim léčebné plány na míru.

14:30 – 15:00 Coffee break

**15:00 – 17:30 Workflow
a efektivita práce
MDDr. Břetislav Martinák**

Zjistíte, jak zajistit nejen vaši efektivitu a pohodlí, ale také vašeho zdravotnického personálu. Dostane tipy, jak si správně nastavit zubní křeslo, osvětlení i veškeré technické vybavení.

**17:30 – 18:30 Volný program
a jízda ve vozech BMW**

**18:30 – 22:00 Večerní program
Večeře a degustace vína**

Druhý den programu

**09:00 – 10:00 Finanční gramotnost
Ing. Petr Harcuba**

Dozvíte se informace o základním rozdělení úvěrů pro budoucí majitele ordinace. Rozebereme s vámi typy financování s ohledem na vaši individuální situaci a ukážeme modelové příklady z praxe.

**10:00 – 12:30 Jízda ve vozech BMW
a oběd**

**12:30 – 14:30 Zdravotní pojišťovna
MUDr. Libuše Pantůčková
Mgr. Eva Mravčáková**

Čekají vás příklady z praxe při vykazování zubní péče u vybrané pojišťovny. Obsah bloku bude zaměřený na představení kazuistik a frekvenční omezení.

14:30 – 15:00 Coffee break

**15:00 – 17:00 Prodejní dovednosti II.
MDDr. et Bc. Tomáš Machač
Mgr. Libor Komárek**

Vyzkoušíte si praktické nácviky rozhovoru s různými pacienty a budete mít možnost využít představené taktiky na vlastní kůži. Získáte zpětnou vazbu a další podněty k dalšímu rozvoji prodejních dovedností.

**17:00 – 17:30 Osobní finance
Ing. Petr Doležel**

Zjistíte, jak zhodnotit své finance z hlediska investic nejen do své ordinace. I jak si zajistit pasivní příjem k zubní praxi.

17:30 – 17:45 Ukončení programu

**Cena pro členy YD, vč. ubytování a celodenního cateringu: 7 999 Kč
pro ostatní: 11 999 Kč**

Změna programu vyhrazena.